

## Der Internationale Bund (IB)

... ist mit mehr als 14.000 Mitarbeiter\*innen einer der großen Dienstleister in der Jugend-, Sozial- und Bildungsarbeit in Deutschland. Er unterstützt Kinder, Jugendliche, Erwachsene und Senioren dabei, ein selbstverantwortetes Leben zu führen – unabhängig von ihrer Herkunft, Religion oder Weltanschauung.

Der IB ist an mehr als 1.000 Standorten mit einer Vielzahl von Einrichtungen - darunter auch eigene Schulen, Hochschulen und Akademien - vertreten. Der Leitsatz „Menschsein stärken“ ist für die Mitarbeiter\*innen gleichermaßen Motivation und Orientierung und spiegelt das Selbstverständnis all ihrer unterstützenden Arbeit wieder.

Hauptsitz: Frankfurt am Main

## Die IB Berlin-Brandenburg gGmbH

... arbeitet in mehr als 30 Tätigkeitsfeldern. Soziale Arbeit und Wohnungslosenhilfe zählen ebenso zu unseren Kompetenzen wie Berufsorientierung, Kinderbetreuung, schulische und berufliche Bildung und Weiterbildung, Migrationsarbeit, Freiwilligendienste und internationale Projekte.

Mit unseren über 1.800 engagierten Mitarbeiter\*innen sind wir an rund 100 Standorten in Berlin und Brandenburg aktiv.

Ziel unserer Arbeit ist es, Menschen dabei zu unterstützen, sich in Freiheit zu entfalten, ihr Leben selbst zu gestalten und persönliche sowie gesellschaftliche Verantwortung zu übernehmen.

IB Berlin-Brandenburg gGmbH

Standort / Durchführung  
Storkower Straße 139 B  
10407 Berlin

Projektkoordination  
Berlin und Brandenburg  
Susanne Dünkel

Teamleitung  
Anette Breest  
Tel. 0170 489 45 98  
anette.breest@ib.de

Ausbildungsbegleitung  
Kirstin Grunwald  
Tel. 0171 863 34 19  
kirstin.grunwald@ib.de

Impressum

Herausgeber:

Internationaler Bund Berlin-Brandenburg gGmbH

Geschäftsführung:

Kerstin Ewert und Niels Spellbrink

Rigaer Straße 44 . 10247 Berlin

Tel.: 030 629017 - 0

E-Mail: Berlin-Brandenburg@ib.de

Register: Amtsgericht Frankfurt a. Main

RegisterNr.: HRB 99698



**REWE**

Teilqualifikation  
**Verkäufer\*in**  
Schwerpunkt Feinkost



## Ziele der Qualifikation

- Qualifizierung in einem anerkannten und zukunftssicheren Ausbildungsberuf
- IB und REWE Group vermitteln umfängliches theoretisches Wissen, das direkt in der Praxis angewendet werden kann
- Erwerb bundesweit anerkannter Zertifikate nach Kompetenzfeststellung nach jedem Modul
- Möglichkeit der anschließenden Weiterqualifizierung

## Zielgruppe

- (Langzeit-) arbeitssuchende Kund\*innen der Jobcenter
- Menschen mit Migrationshintergrund und geflüchtete Menschen (Sprachniveau B2)

Alle, die interessiert und geeignet sind, erhalten nach der Vorbereitungsmaßnahme für die Dauer der Teilqualifizierung einen befristeten Arbeitsvertrag bei den teilnehmenden REWE Märkten.

## Zugangsvoraussetzungen

- Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein bzw. Bildungsgutschein (über das Jobcenter)
- Keine Vorkenntnisse im Handel nötig
- Interesse und Motivation an einer Tätigkeit im Lebensmitteleinzelhandel bei REWE
- Gesundheitliche Eignung
- Durchlaufen der aufeinander aufbauenden Elemente in der beschriebenen Reihenfolge

## Dauer

- 9 Monate = 37 Wochen
- Wöchentlicher Wechsel zwischen Schulung im IB Bildungszentrum (40 UE /Woche I) und Praxis im Markt (32,5 Zeitstunden / Woche II)
- Schulungszeit: Mo -Fr von 9 - 16 Uhr (inkl. Pause)
- Übliche Arbeitszeiten im Markt - einschließlich der Schicht- und Wochenendarbeit

## Ablauf

- Teilnahme an **Modul 1 PLUS** = 22,6 Wochen
- Kompetenzfeststellung nach Modul 1 PLUS
- Teilnahme an **Modul 2** = 14,4 Wochen
- Kompetenzfeststellung nach Modul 2
- Direkter Übergang in die REWE Beschäftigung - bei einem erfolgreichen Abschluss und einem guten Engagement in der Praxis

## Vorbereitungsmaßnahme

### Aktivierungsgutschein (AVGS)

- Verständnis und Interesse für die verschiedenen Bereiche im Lebensmitteleinzelhandel
- Persönliche Eignung
- Markt Rallye
- Einstellung und Arbeitsvertrag

## Modul 1 PLUS · Kasse und Kassieren

### Bildungsgutschein

- Einrichten des Kassensarbeitsplatzes
- Kassieren
- Auszahlungen
- Serviceangebote im Kassenbereich
- Kassenabrechnung
- Prüfungsvorbereitung; Kompetenzfeststellung

## Modul 2 · Bedienen, Beraten, Verkaufen

### Bildungsgutschein

- Kontaktaufnahme zu den Kunden auf der Verkaufsfläche
- Ermittlung des Kundenbedarfes
- Beratung und Einwandsbehandlung
- Herbeiführen des Kaufabschlusses
- Anbieten von Zusatzangeboten
- Prüfungsvorbereitung und Kompetenzfeststellung

Ein Lächeln ist das beste Verkaufsargument.



Verkäufer\*in  
Schwerpunkt Feinkost

## Termine

- **Vorbereitungsmaßnahme**  
02.02. - 27.02.2026
- **Modul 1 PLUS**  
04.05.2026 - 09.10.2026
- **Modul 2**  
12.10.2026 - 12.02.2027

